

1^{er} Magazine Semestriel Du Secteur Sidérurgique Du Maroc



DECARBONATION :

Quels enjeux pour la sidérurgie nationale?







Mr. Ismail AKALAY Président de l'ASM

Chers partenaires, chers lecteurs, Le monde change autour de nous et nos sociétés se transforment en vue de faire face à un avenir fait d'opportunités mais aussi de nombreux défis.

Notre mission au sein de l'ASM est de soutenir la croissance durable du secteur tout en continuant à innover pour contribuer toujours plus au développement de notre pays.

Nous portons aujourd'hui un secteur hautement stratégique, considéré comme le socle de la souveraineté industrielle des nations, mais qui reste soumis aux perturbations macro-économiques et géopolitiques internationales, et à la volatilité des prix des matières premières qui en résulte.

Ces fluctuations nous poussent, plus que jamais, à envisager l'avenir différemment. Elles vont de pair avec un enrichissement du sens de notre mission pour améliorer la compétitivité du Maroc et prospérer vers la voie de la durabilité et de la responsabilité sociétale.

Pour être à la hauteur de ces engagements, nous devons faire de la décarbonation notre cheval de bataille afin d'optimiser les ressources en énergie

et accéder à des marchés internationaux de plus en plus exigeants.

La deuxième priorité est de maintenir l'excellente collaboration entre pouvoirs publics et industrie. En témoignent la décision de mise en place des mesures de sauvegarde sur nos produits, l'amendement de l'accord de libre-échange Maroc-Turquie ainsi que toutes les mesures de nature à préserver les conditions d'une concurrence équitable.

Par ailleurs, l'adhésion à la Zone de Libre Échange Continentale Africaine (ZLECAF) représente une réelle opportunité de développement pour notre secteur.

La recherche de nouvelles opportunités d'expansion est au cœur de nos ambitions mais ne perdons pas de vue nos valeurs morales et notre sens de l'éthique. L'ASM a ainsi mis en place une charte déontologique, adoptée par tous ses membres, et la lutte contre les pratiques informelles restera un levier essentiel pour contribuer à une croissance plus durable et mieux partagée.

Je vous remercie de votre intérêt et vous souhaite une bonne lecture de ce numéro.

SOMMAIRE

7

MOROCCO NOW,
LA NOUVELLE MARQUE DE LA PROMOTION DE L'INVESTISSEMENT ET
L'EXPORT DU MAROC

7

INTERVENTION DE Mr DAVID TOLEDANO
PRESIDENT DE LA FMC
Fédération des Matériaux de Construction

10

INTERVIEW DE Mr KHALID NABOUB
Project Director SONASID
L'INVESTISSEMENT EN ENERGIES VERTES



12

INTERVIEW DE Mr MOHAMED TAIB
DIRECTEUR GENERAL - ASM
RETOUR SUR LA CRISE SANITAIRE COVID-19 AVEC DU
RECOL, COMMENT LES OPERATEURS DU SECTEUR ONT AGI
FACE A CETTE PANDEMIE ?

14

INTERVIEW DE Mr MOHAMED YAHYA ZNIBER
PDG – MAGHREB STEEL
PROTOCOLE ET MESURES SANITAIRES ADOPTES DURANT
ET POST COVID 19

16

INTERVIEW DE Mr HATIM SENHAJI
DIRECTEUR GENERAL – MAGHREB STEEL
L'EXPORT ET SES PERSPECTIVES CHEZ MAGHREB STEEL

18

INTERVIEW DE Mr JAMA BOUCHAIB
PDG - GROUPE INTERSIG MAROC
L'INNOVATION, L'INTÉGRATION MÉTIERS ET LA RD
PRINCIPAUX LEVIERS DE L'INDUSTRIE DES MATERIAUX DE
CONSTRUCTION

20

DOSSIER
L'OBSERVATOIRE DE LA SIDERURGIE

22

INTERVIEW DE Mr ABDERRAHIM TAIBI
DIRECTEUR GENERAL – IMANOR
LA DECARBONATION ET LA CONVENTION QUALIT'AIR

24

INTERVIEW DE Mr Mohamed OUHMIIDOU
DIRECTEUR GENERAL ADJOINT – SMM
CONJONCTURE ET ENJEUX DU MARCHÉ DE LA SIDÉRURGIE

26

INTERVIEW DE Mr ABDELHAMID SOURI
PRESIDENT DE LA FIMME
Fédération des Industries Métallurgiques, Mécaniques et
Electromécaniques

29

INTERVIEW DE Mr MOHAMED CHAMI
DIRECTEUR GENERAL – RIVA INDUSTRIES
Nouvelles Filières Sidérurgiques

31

INTERVIEW DE Mr SAID BOUANANI
DIRECTEUR GENERAL – CETEMCO



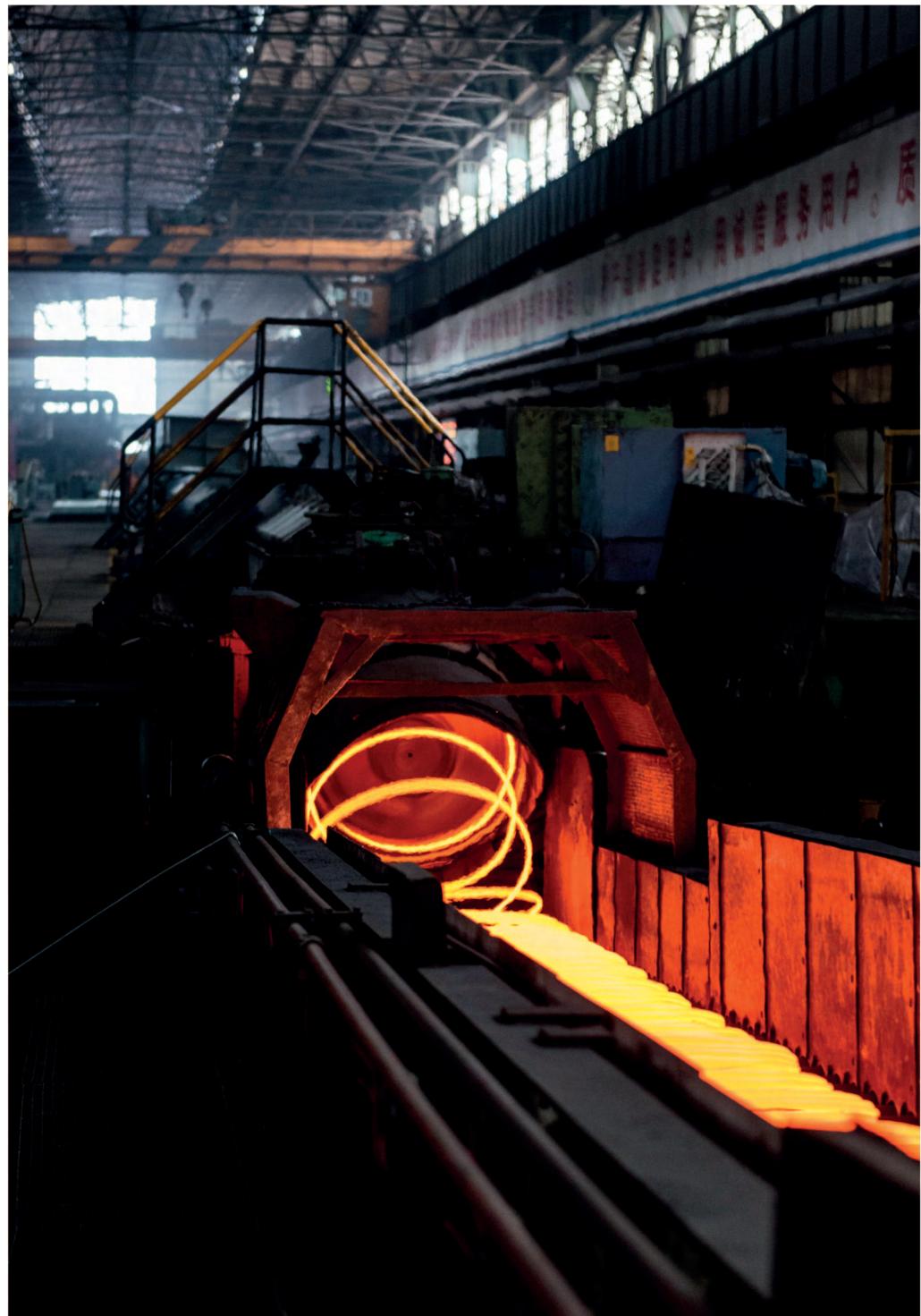
EDITO

Mr Taib Mohammed :

Chers membres, chers partenaires et chers lecteurs, nous sommes ravis aujourd'hui de partager avec vous la sixième édition de la lettre de l'Acier, votre magazine dédié aux professionnels du secteur sidérurgique. Pour rappel, la LDA, est une tribune qui a pour objectif d'ouvrir le débat sur les avancées et les défis du secteur et vise à offrir un espace de discussion et de partage à nos membres et aux partenaires afin de s'exprimer librement sur les sujets d'actualité, d'être une force de proposition et mener une réflexion constructive sur les thématiques les plus stratégiques du secteur.

Par ailleurs, nous tenons vivement à remercier l'ensemble des partenaires ayant participé à ce numéro et enrichis ce numéro par leurs témoignages, à nos sponsors pour leur confiance et à toute l'équipe de rédaction pour leur travail professionnel.

Nous vous souhaitons bonne lecture.



L'ASM tient à remercier l'ensemble de ses membres pour leur engagement et leur précieuse contribution :

M. AKALAY Ismail : Président

M. BELMEKKI Abdelmajid : Vice-Président

M. CHRAIBI Anas : Trésorier

M. AMRASI Farhad : Membre du bureau

M. MACHRAH Ahmed : Membre du bureau

M. TAIB Mohammed : Directeur Général

Mme BOUTAIB Siham : Assistante de direction

La lettre de l'acier :

Edition : VERAVISTA solutions

Direction Artistique : OXYGÈNE MEDIA

Impression : Select Print

veravistasol@gmail.com

www.veravistasol.ma



NOW SUSTAINABLE

Low carbon productions



NOW COMPETITIVE

Access to 1 bn consumers
based on 54 FTAs



NOW WELL-PROVEN

Successful track record
in mega projects



NOW AGILE

Morocco DNA illustrated
in COVID19 management



Invest in Morocco and Export to the World



www.morocconow.com

MOROCCO NOW EST LA NOUVELLE MARQUE DE LA PROMOTION DE L'INVESTISSEMENT ET DE L'EXPORT DU MAROC

L'objectif est de faire rayonner le Maroc comme plateforme industrielle et de faire connaître aux investisseurs internationaux :
- les infrastructures et les réalisations industrielles du Maroc, gages de succès et souvent méconnues,
- et son potentiel de développement à l'épreuve du futur basé sur :
. Les énergies renouvelables,

. L'accès à un marché de plus de 1 milliard de consommateurs,

. La montée en compétences de ressources jeunes,

. Une agilité inscrite dans l'ADN marocain.

Morocco Now reflète le caractère visionnaire du Royaume, le dynamisme de sa jeunesse, l'innovation de son industrie, l'agilité de ses entrepreneurs et le potentiel

de croissance que le Maroc offre aujourd'hui.

A travers Morocco Now, c'est le Maroc - et tout son tissu économique - qui bénéficie de visibilité et de l'image positive d'une plateforme industrielle et exportatrice moderne, compétitive, décarbonée et ouverte sur plus de 100 pays grâce à ses accords de libre-échange.



Mr David TOLEDANO
Président de la FMC
Fédération des Matériaux de Construction

celle des salaires, est venue impacter directement nos productions.

Cette situation n'est pas spécifique à notre pays. Elle est mondiale. Et nous espérons que d'ici la fin de l'année les tensions se calment et qu'il y ait une détente sur les prix de nos facteurs de production.

Contrairement à d'autres secteurs, le nôtre n'a jamais connu de pénurie ou de rupture d'approvisionnement, grâce notamment à la forte souveraineté de notre industrie, présente en abondance et en force sur le territoire national.

Nous ne pouvons pas occulter la crise que traverse le secteur immobilier depuis de nombreuses années. Je rappelle que contrairement à ce que certains voudraient

insinuer, qu'elle n'est en AUCUN CAS causée par la hausse des prix des matériaux, mais bien par des raisons de manque confiance, de non qualité et de saturation de la demande dans plusieurs zones géographiques du pays.

Nous nous préparons à relancer l'écosystème de la construction et à apporter notre contribution à la redynamisation de l'ensemble du grand secteur de la construction et du logement.

La FMC est fière de compter l'ASM parmi ses membres les plus éminents. Nous sommes, bien évidemment à la disposition de ses membres pour les accompagner dans tous leurs projets, et suivre tous les chantiers.

Longue vie à l'ASM!!

Un grand bravo à l'ASM, pour cette belle initiative de communication à travers "La Lettre de L'Acier".

Les sujets ne manquent pas en cette période si particulière que traversent nos industries en générale et celle de l'acier en particulier.

Alors que nous nous félicitons de la levée du confinement et allions vers une reprise totale de nos activités, différentes hausses des facteurs de production sont venus perturber notre secteur comme d'ailleurs une grande partie de l'économie nationale. La guerre en Ukraine, la hausse de l'énergie, des transports, des matières premières ainsi que

CENTRE RÉGIONAL D'INVESTISSEMENT DE LA RÉGION TTA

« PARI RÉUSSI D'UNE TRANSFORMATION ÉCONOMIQUE PROFONDE »

La région de Tanger-Tétouan-Al Hoceima est en train de devenir une plateforme de premier choix pour les entreprises, en quête de compétitivité. Depuis deux décennies, son économie, tirée par les réformes courageuses et de grands chantiers connaît une dynamique qui lui permet de jouer le rôle de locomotive dans l'attractivité des IDE, notamment industriels et logistiques à forte valeur ajoutée. Grâce à la concrétisation du projet royal, nombre de projets structurants y voient le jour ou sont envisagés et contribuent à faire du Maroc le 1er hub industriel et portuaire d'Afrique. C'est ce qui ressort, entre autres, de cet entretien que Jalal Benhayoun, DG du CRI TTA, a bien voulu accorder à la rédaction.

■ LES ZONES INDUSTRIELLES ET D'ACTIVITÉS ÉCONOMIQUES DE LA RÉGION TTA

Le Centre régional d'Investissement de la région de Tanger-Tétouan- Al Hoceima (CRI TTA) pilote plusieurs nouvelles Zones industrielles (ZI) et Zones d'activités économiques (ZAE). Des Zones Tech, vertes et ultra modernes, telles la Cité Mohammed VI Tanger Tech et autres Zones d'ampleur.

CITÉ MOHAMMED VI TANGER TECH

- Investissement : 1 Milliard \$
- 100 000 Emplois
- 300 000 habitants
- Chiffre d'affaires : 15 milliards \$ par an
- Installation de 200 compagnies Chinoises
- Superficie 2100 Ha

ZAE ROCADE DES 2 MERS TANJA BALIA

- Investissement : 140 MDH
- Délai d'exécution : Janvier 2022
- Nombre d'entrepôts : 120 de 200 m² chacun
- Nombre d'emplois à générer : 6 000
- Superficies : 12,1 ha Brute et 2,4 ha Nette

ZAE AOUAMA (MGHOUGHA)

- Investissement : 180 MDH
- Délai d'exécution : Janvier 2022
- Nombre d'entrepôts : 120 de 200 m² chacun
- Nombre d'emplois à générer : 9 000
- Superficies : 14,5 ha Brute et 3,6 ha Nette

ZAE FAHS ANJRA

- Investissement : 125 MDH
- Délai d'exécution : Janvier 2022
- Nombre d'Ateliers : 70 en charpente métallique de 205 m² chacun et 92 en dur de 50 m² chacun
- Nombre d'emplois à générer : 3 983
- Superficies : 5,8 ha Brute

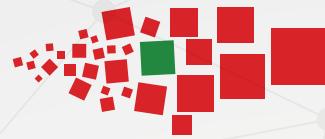
ZAE FNIDEQ

- Investissement : 200 MDH
- Délai d'exécution : Tranche 1 Janvier 2022
- Nombre d'entrepôts : 33 à 76
- Superficies : 98 500 m² Brute et 33 500 m² Nette

LES ZAE EN COURS D'ÉTUDE

- Nombre de zones : 07
- Investissement en MDH : 950
- Superficie : 230 ha





المرکز الجهوي للاستثمار
طنجة-تطوان-الحسيمة
+212 0539 34 23 03
CENTRE RÉGIONAL D'INVESTISSEMENT
TANGER - TÉTOUAN - AL HOCEIMA

PARTENAIRES DE DÉFIS, PARTENAIRES D'EXPERTISES

INVEST IN TANGIER - TETOUAN - AL HOCEIMA

UNE RÉGION À LA CROISÉE DES ROUTES MONDIALES

SHAPE THE FUTURE OF YOUR BUSINESS GLOBALLY



2^{ème} pôle
industriel
national



13 zones
industrielles
et logistiques



1^{ère} plateforme
logistique au Maroc
et en Afrique



6 zones franches
industrielles et logistiques
d'une superficie
de ≈2000 ha



392 MW de puissance
électrique éolienne
installée

1^{er} parc solaire privé
au Maroc avec
une puissance de
30 MW en 1^{ère} tranche



1^{ère} port en Afrique
et en méditerranée
16^{ème} mondial en terme
de connectivité,
6^{ème} mondial
en performance



9 millions
de conteneurs
par an



1^{ère} région exportatrice
avec 50%
des exportations
marocaines

Avenue Omar Ibn El Khattab
(Près du siège de la Wilaya
de Tanger - Tétouan - Al Hoceima)

✉ support@investangier.com

Tél. : +(212) 0539 94 68 24

+ (212) 0539 34 23 03

Fax : +(212) 0539 94 33 14





INVESTISSEMENT EN ÉNERGIES VERTES

MR KHALID NABOUB

Project Director - SONASID -

1- QUELLES SONT LES STRATÉGIES D'EFFICACITÉ MENÉES ADOPTÉES PAR SONASID ?

Consciente des impacts environnementaux liés aux activités sidérurgiques, SONASID, en tant que leader dans son secteur d'activité, a adopté une politique d'efficacité énergétique ambitieuse au cours de ces dernières années.

Les aspects significatifs issus de l'analyse environnementale sont, en effet, notre priorité tout au long du processus de fabrication de nos produits et ce, de la phase de conception à toutes les étapes d'exploitation. Avec une stratégie 100% recycling, Sonasid a opté pour un processus de fabrication « zéro déchet » tout en privilégiant le recours aux sources d'énergies vertes. Le Groupe a ainsi engagé d'importants investissements afin de réduire son empreinte carbone et aligner sa performance aux standards internationaux les plus exigeants en matière environnementale.

La stratégie de Sonasid en matière d'efficacité énergétique vise à identifier davantage de solutions novatrices pour accroître la durabilité des opérations et protéger l'environnement, tout en assurant une réduction des coûts opératoires. A date, plusieurs projets d'envergure sont en phase d'étude ou en cours de déploiement, afin de renforcer l'intégration des énergies renouvelables dans le mix énergétique et réduire les émissions CO2 liées à la consommation d'énergie. Concrètement, sur le terrain, cela se traduit notamment par un processus industriel basé sur le recyclage de la ferraille dans notre acierie électrique, pour produire une gamme élargie d'acières longs. Ce modèle de production vertueux émet jusqu'à 3 fois moins de CO2 que la fil-

ière hauts fourneaux basée sur le minerai de fer. L'acier constitue ainsi le socle de l'économie circulaire par sa capacité à être recyclable à l'infini. Les résidus générés lors de la production sont soit réintégrés dans le processus de fabrication de l'acier, soit valorisés pour plusieurs applications dans l'industrie ou la construction.

Il convient de noter aussi que les unités industrielles de Sonasid ont été conçues pour la récupération des énergies fatales. A ce titre, notre acierie est la seule, au niveau du groupe ArcelorMittal, à être dotée d'un Consteel, un convoyeur continu qui permet le préchauffage de la ferraille par les fumées du four électrique. Portée par les deux sites Industriels (Jorf Lasfar et Nador), la politique d'efficacité énergétique de Sonasid a ainsi permis en 2020, une réduction de 7% de la consommation énergétique globale.

Cette dynamique a été couronnée par la certification ISO 14001 de la démarche environnementale de Sonasid et ISO 50001 des initiatives prises en matière d'efficacité énergétique.

Sonasid a également reçu le Label RSE de la Confédération générale des entreprises du Maroc et l'agence de notation extra-financière Vigeo-Eiris a décerné le trophée de « Top Performers 2021 » en matière de Responsabilité Sociale et Environnementale à l'entreprise.

2- QUEL EST L'IMPACT DE L'ADOP-TION DES ÉNERGIES VERTES SUR LA COMPÉTITIVITÉ GÉNÉRALE DU GROUPE SONASID ?

La sidérurgie est une industrie à forte intensité énergétique : l'énergie représente le 2ème poste de coût, après les matières premières.

Sonasid se distingue par son modèle de production durable : 85% des besoins de nos usines sont couverts par des énergies renouvelables : c'est une performance qui reste exceptionnelle au niveau mondial et qui nous permet d'éviter l'émission de près de 200 000 T/CO2 par an.

Dans le contexte actuel de flambée des coûts énergétiques à l'échelle mondiale, la prise de conscience de l'importance des énergies vertes pour l'industrie est générale.

Il faut signaler néanmoins que la compétitivité couvre de nos jours un spectre plus large que le simple avantage économique : la qualité, la sécurité d'approvisionnement, le délai, la performance environnementale, l'innovation sont tout aussi importants.

Dans la perspective de la mise en œuvre par l'UE d'un mécanisme d'ajustement carbone aux frontières, la capacité de produire des aciers verts, à grande échelle constitue donc un avantage compétitif significatif, que Sonasid entend renforcer davantage.

3- FLASH SUR L'EXPÉRIENCE D'IN-TÉGRATION DE L'ÉNERGIE ÉOLIENNE DANS LES USINES DE SONASID.

Le mix énergétique des usines de Sonasid est largement dominé par l'éolien. Aujourd'hui, plusieurs projets visent à renforcer la part des énergies vertes dans la consommation de Sonasid : à Nador, par exemple, une installation photovoltaïque permettra à Sonasid de bénéficier d'un processus de production alimenté en quasi-totalité par les énergies vertes dès 2023.

SONASID

L'ACIER DE TOUS LES POSSIBLES

Nous fabriquons chaque jour avec passion un acier qui vous protège et vous soutient.

Un acier qui prend vie à travers un processus de recyclage, alimenté à 85% par des énergies renouvelables.

Leader du marché marocain, Sonasid produit un acier dont la force et la fiabilité nourrissent vos ambitions.



45
ans

SONASID

12



ENTRETIEN MR.TAIB

Directeur Général de l'ASM

Les sidérurgistes marocains ont démontré à mon sens une forte capacité d'adaptation et un sens du patriotisme élevé, car nous avons observé que les décisions prises ont été en priorité orientées vers la santé et la sécurité des employés, des collaborateurs ainsi que le maintien des emplois

Outre le fait que le secteur subit une forte tension sur le marché local de par sa situation surcapacitaire, et vu la conjoncture mondiale passant de la pandémie du covid-19 à la guerre Russo-Ukrainienne, le secteur sidérurgique se doit toujours d'être flexible et prêt à agir.

L'année 2021, avait marqué quelques signes d'espoirs et de reprise pour le secteur, et ou la production et le chiffre d'affaires des opérateurs sidérurgiques ont enregistré une hausse significative et présagent une reprise dynamique. Nous voilà en 2022, où nous enregistrons plusieurs événements qui fragilisent cette dynamique, et où les effets post-pandémie se font ressentir sur les prix et la disponibilité de la matière première, suite au chamboulement du fret international et suite à la guerre russe-ukrainienne.

Par ailleurs, les mesures de sauvegarde instaurées sur les produits longs, prendront fin en 2023 ce qui risquerait de mettre à mal les opérateurs du secteur. Dans ce sens, l'ASM a mis en place une feuille de route stratégique ambitieuse, afin d'accompagner le secteur pour sortir des mesures de sauvegarde dans les meilleures conditions.

Je suis heureux de voir que les opérateurs du secteur ont su s'adapter et rapidement à cette nouvelle situation et être proactif afin de gérer au mieux les effets de la pandémie. Les sidérurgistes marocains ont démontré à mon sens une forte capacité d'adaptation et un sens de patriotisme élevé, car nous avons observé que les décisions prises ont été en priorité orientées vers la santé et la sécurité des employés et des collaborateurs et

le maintien des emplois. Également, les unités de production avaient maintenu au mieux possible la production afin de renflouer les stocks pour pouvoir répondre à la demande du marché local dès la reprise de la demande.

QUELS AUTRES DÉFIS POUR LE SECTEUR POUR LES ANNÉES AVENIR ?

Si je dois n'en citer qu'un, je dirai sans hésiter la décarbonation de notre industrie sidérurgique. Aujourd'hui, tous les opérateurs sont conscients de l'enjeu que cela comporte et des opportunités que ce dernier peut offrir à l'industrie nationale en termes de compétitivité.

Cela dit, le chemin est encore long, et nous devons consolider nos efforts afin de définir et de mettre en place au plus vite, une ligne directrice adaptée aux spécificités de chaque secteur et de permettre la décarbonation de notre industrie, dans un délai défini et à un coup maîtrisé. Je tiens également à féliciter les pouvoirs publics et toutes les parties prenantes, qui travaillent au quotidien afin de soutenir les industriels pour réussir cette transition.

QUELLES PERSPECTIVES POUR LE SECTEUR ?

Dans une telle conjoncture mondiale, il est difficile de prédire ce que demain nous réserve. Cependant, les opérateurs du secteur multiplient les efforts, afin de maintenir l'offre sur le marché et de répondre à la demande sans interruption, en espérant une meilleure conjoncture et un retour rapide à une situation normale. Par ailleurs, la production des opérateurs sidérurgiques, est fortement liée au secteur de la promotion immobilière et aux projets d'infrastructure lancés par le gouvernement. Dans ce sens, nous espérons que la demande locale continuera de s'accroître, afin de dynamiser tout l'écosystème du secteur. Également, et sans illusion, l'avenir de notre secteur demeure dans sa capacité à gagner des nouveaux marchés à l'export. L'exportation des produits sidérurgiques permettra de résorber la situation surcapacitaire actuelle, d'améliorer le taux de production, de gagner en compétitivité et générer davantage de devises.

À mon sens, un accompagnement spécifique des pouvoirs publics et sur plusieurs fronts est nécessaire pour réussir ce défi et permettre aux opérateurs sidérurgiques de pénétrer des nouveaux marchés à l'export et de façon continue. Plus que jamais, le secteur sidérurgique a besoin d'un fort engagement des pouvoirs publics en menant une réelle politique d'encouragement à l'export et la promotion du Made in Morocco.



COMMUNIQUE DE PRESSE

L'Association des Sidérurgistes du Maroc tient son Assemblée Générale Ordinaire Elective

L'assemblée Générale de l'Association des Sidérurgistes du Maroc s'est réunie le lundi 07 Mars 2022 à 15h00 au siège de l'ASM, à l'effet d'approuver les comptes de l'exercice clos au 31 décembre 2021 et le rapport moral 2021 et afin de nommer le président de l'ASM, pour le mandat 2022/2025, tel que prévu par les statuts de l'ASM.

ELECTION DU PRÉSIDENT DE L'ASM :

Après délibération, l'assemblée générale a nommé à l'unanimité **Monsieur AKALAY Ismail**, Directeur Général de SONASID, comme président de l'ASM, pour un deuxième mandat 2022 / 2025.

L'AGO était également l'occasion d'entériner la nouvelle feuille de route qui trace les orientations et les actions qui vont être menées et ayant pour objectif d'accompagner, défendre et développer le secteur sidérurgique national. Le secteur sidérurgique et à l'instar des industries nationales, se trouve à devoir faire face à des défis de taille pour maintenir et développer son industrie dans un environnement marqué par une forte augmentation des prix de l'énergie et des matières premières et dans une économie mondiale tourmentée.

Consciente également de l'enjeu environnemental et de ce que ce dernier peut représenter pour nos concitoyens en premier lieu et pour l'avenir de notre industrie, le nouveau bureau à la ferme ambition d'accompagner les opérateurs sidérurgiques dans leur démarche de production « d'Acier vert » et vers le renforcement des exportations de l'Acier « Made in Morocco ».

COMITÉ D'ÉTHIQUE :

Le conseil d'administration a acté la décision de créer au sein de l'ASM, un « **Comité d'éthique** », qui sera présidé par **Monsieur Hatim SENHAJI**, Directeur Général de Maghreb Steel et qui aura pour mission de suivre de près, tout agissement ou comportement considéré comme non-éthique, impactant le bon développement du secteur sidérurgique national et la sauvegarde des investissements engagés par les opérateurs. Le comité d'éthique aura pour rôle de veiller au respect de la Charte de bonne conduite instaurée par l'ASM et entrée en vigueur en Mars 2019.

CONSEIL D'ADMINISTRATION :

Ainsi, un nouveau conseil d'administration a été élu, composé de la totalité de ses membres, pour mettre en œuvre la nouvelle feuille de route :

- **M. Ismail AKALAY** en qualité de Président (**SONASID**)
- **M. Abdelmajid BELMEKKI** en qualité de Vice-Président (**RIVA INDUSTRIES**)
- **M. Anas CHRAIBI** en qualité de Trésorier (**MAGHREB STEEL**)
- **M. Ahmed MACHRAH** en qualité de membre du Conseil (**SOMASTEEL**)
- **M. Farhad AMARSI** en qualité de membre du Conseil (**UIS**)

POUR RAPPEL :

Le secteur sidérurgique national génère un chiffre d'affaires de plus de 13 milliards de DH, 5000 emplois directs, 12 000 emplois indirects et totalise plus de 15 milliards de DH d'investissement et 1,2 milliards de DH de valeur ajoutée. L'Association des Sidérurgistes du Maroc, a pour vocations essentielles de soutenir et accompagner les opérateurs du secteur et engagé dans un processus économique patriotique et agit pour structurer l'industrie sidérurgique marocaine.



PROTOCOLE ET MESURES SANITAIRES ADOPTÉS DURANT ET POST COVID 19

MR MOHAMED YAHYA ZNIBER
PRESIDENT - MAGHREB STEEL

1-DANS LE CONTEXTE DE LA CRISE SANITAIRE QU'A VÉCU LE MONDE, QUELLES ÉTAIENT LES ACTIONS MENÉES PAR MAGHREB STEEL ?

Maghreb Steel a réagi très vite dès les premiers jours de l'arrivée de la pandémie au Maroc. Nous avons eu la chance d'avoir un système d'informations déjà adapté au travail en distanciel et le basculement s'est fait de manière très fluide. La production ne s'est pas arrêtée grâce aux différentes actions prises pour permettre aux collaborateurs en présentiel d'exercer dans les meilleures conditions. Un comité quotidien a été mis en place pour suivre et ajuster les règles de prévention sur les sites.

Face à la fermeture d'une majorité de nos clients pendant les premiers mois de la pandémie, nous avons également adapté nos plannings de production et d'achats et orienté une partie des flux à l'export. Ceci nous a permis de préserver les moyens financiers de l'entreprise et d'accom-

pagner la reprise de la demande pendant l'été 2020.

2-QUEL ÉTAIT LE PROTOCOLE SANITAIRE MIS EN PLACE PAR MAGHREB STEEL POUR RÉDUIRE LA PROPAGATION DU VIRUS SUR LES LIEUX DE TRAVAIL ?

Un dispositif complet et adaptatif a été mis en place. On peut citer, le contrôle de la température à l'entrée et à la sortie des sites, la désinfection régulière des équipements, pupitres et postes de travail, la désinfection des personnes et des véhicules à l'entrée et à la sortie, le port systématique des masques, le réaménagement des vestiaires pour permettre la distanciation, la réduction du nombre de personnes dans les véhicules de transport du personnel, l'isolation du chauffeur, le réaménagement des espaces de travail avec des barrières de protection, le zoning des sites et la limitation de circulation des personnes, le contrôle de l'application wiqayatouna à l'entrée, la

fermeture des cantines et mosquées et l'aménagement de tentes pour les repas du Ramadan, la dématérialisation des documents échangés entre les opérateurs ...

3-COMMENT MESURIEZ-VOUS L'ENGAGEMENT DE L'IMPLICATION DE VOS COLLABORATEURS QUANT AU RESPECT DES MESURES SANITAIRES INSTAURÉES?

Les collaborateurs ont démontré un engagement exemplaire pendant cette période. Au-delà des mesures de prévention, la mobilisation a été très forte et les sacrifices très nombreux, y compris financiers de la part des cadres.

Les règles de prévention étaient ajustées en fonction de l'évolution de la connaissance disponible sur les moyens de propagation, la disponibilité des moyens (masques, désinfectants...) et les retours quotidiens du terrain de la part des opérationnels et de leur management.



www.maghrebsteel.ma

L'acier au cœur de l'industrie

DEPUIS SA CRÉATION EN 1975, MAGHREB STEEL CONTRIBUE AU DÉVELOPPEMENT ET À L'ÉMERGENCE INDUSTRIELLE DU MAROC

Maghreb Steel développe et diversifie ses activités en introduisant plusieurs nouveaux produits au niveau de l'industrie marocaine.

Aujourd'hui, l'Acier de Maghreb steel est présent au niveau des principales industries: Agriculture, Energie, Infrastructure et Automobile.



NM ISO 9001 v 2008
OHSAS 18001 v 2007
NM ISO 14001 v 2004



CE 0333 - CE 148



ISO 9001 : 2008



ISO/TS 16949

BUREAU VERITAS
Certification

ISO TS 16949



L' EXPORT ET SES PERSPECTIVES CHEZ MAGHREB STEEL

MR HATIM SENHAJI

Directeur Général - MAGHREB STEEL



1- SOUS L'EFFET DE LA CRISE SANITAIRE, COMMENT LES INDICATEURS EXPORT DE MAGHREB STEEL ONT ÉVOLUÉ ?

Nous avons honoré nos commandes à l'export et accompagné nos clients à l'étranger pour la reprise de l'activité. Au global, les indicateurs ont suivi des évolutions semblables au local et à l'export : un redémarrage progressif après quelques mois avec des volumes faibles

3- QUELLES SONT LES NOUVELLES ORIENTATIONS À L'EXPORT DE MAGHREB STEEL ?

L'export continue à être une variable d'ajustement permettant de maximiser l'utilisation des capacités productives et financières de l'entreprise après la satisfaction de la demande locale.

prévue sur la disponibilité de la ferraille pourrait limiter l'offre à l'export de la Turquie et de Maghreb Steel.

2- QUELS ÉTAIENT LES FACTEURS CLÉS EN FAVEUR DE MAGHREB STEEL DURANT CETTE PÉRIODE ?

L'engagement de ses collaborateurs et la proximité avec ses clients.

4- COMMENT MAGHREB STEEL ENVISAGE SON PLAN D'ACTIONS EXPORT ET QUELLES SONT LES PERSPECTIVES À L'HORIZON 2025 ?

Le contexte régional connaît plusieurs changements. L'introduction de taxes carbone en Europe devrait créer des opportunités pour la société. La tension

En plus du maintien des marchés traditionnels et récurrents à l'export, l'objectif de Maghreb Steel sur les prochaines années est d'accroître les exportations de produits transformés en collaboration avec des clients locaux exportateurs.



SALON INTERNATIONAL DU BATIMENT



23 AU 27 NOVEMBRE 2022

PARC D'EXPOSITION MOHAMMED VI - EL JADIDA

Sous le thème :

**INNOVATION ET RÉSILIENCE AU SERVICE
D'UN CADRE DE VIE MEILLEUR**

www.sib.ma

ORGANISATEURS



الوكالة المغربية للتنمية
الاستثمارية والتجارية
AGENCE MAROCAINE DE DÉVELOPPEMENT
DES INVESTISSEMENTS ET DES EXPORTATIONS

CO-ORGANISATEURS



ORGANISATEUR DÉLÉGUÉ



www.urbacom.net

PARTENAIRES



PARTENAIRES PRESSE



CONTACT : +212 688 500 500
urbacom@urbacom.net / sib2022@urbacom.net



L'INNOVATION, L'INTÉGRATION MÉTIERS ET LA RD PRINCIPAUX LEVIERS DE L'INDUSTRIE DES MATERIAUX DE CONSTRUCTION

MR JAMA BOUCHAIB
PDG - GROUPE INTERSIG MAROC

Quels sont les nouveaux enjeux de l'industrie des matériaux de construction ?

Ne cessant de s'élargir dans une nécessité d'alignement aux standards internationaux de conciliation de l'efficience des procédés techniques et de la protection de l'environnement, l'industrie des matériaux de construction se doit d'innover et de se restructurer afin de s'acquitter d'une demande de plus en plus exigeante du marché de la construction.

Le Groupe Karkachi & Fath-Intersig Maroc, à l'origine, industriel de plancher opérait en transformateur de fil-machine en poutrelles à âme treillis, panneaux de treillis soudés, acier tréfilé en barres et bobines, hourdis, parpaings blocs en béton, bordures et pavés, s'est vu au centre d'une intégration à d'autres agrégats de la construction.

Notamment et, tout d'abord, par la création de structures indépendantes de complémentarité et compter dans son giron, à titre d'exemple, la société ARMATURE DU MAROC une des structures pionnières dans l'industrie de l'armature coupée, façonnée et assemblée, ARMA BETON et ARMAFORT spécialisées dans le béton prêt à l'emploi, INTERAGREGATS exploitant de carrières de granulats, NEGOSIG industrie des produits d'étanchéité de bâtiment et SIN-STONE industrie de marbre et revêtement de bâtiment.

Comment l'intégration métiers chez le Groupe INTERSIG a pu vous faire gagner en compétitivité ?

Notre intégration s'est instaurée dans les standards de garantie de qualité, qui assurent des cellules internes d'études et de contrôle en laboratoires à la pointe de la technologie, ainsi que dans un système synchronisé de gestion des commandes au mieux de l'intérêt de nos clients en gain de délais et en économie de coûts.

Grâce à une force et expertise de ressources humaines dépassant les 650 collaborateurs, dans notre credo de qualité, nos structures concourent à un chiffre d'affaires consolidé de près de 700 Millions de Dh.

D'autre part, en proie à une conjoncture mondiale incertaine de cette période Post-Covid, que vient de rejoindre hélas un conflit de guerre s'étirant économiquement, les intrants de notre industrie renchérissent dans une tendance à savoir maîtriser.

L'ANIF et la l'ANIPT, associations des transformateurs de fil-machine, organe de coordination professionnelle, ont réussi le pari d'arbitrer la fourniture de cette industrie au mieux de la maîtrise des prix et de leur stabilité, toujours dans cette optique de privilégier la sidérurgie locale.

On se félicite que, pour sa part, l'ASM, association de la sidérurgie marocaine, se soit mise dans une optique positive à dissiper, autant qu'il se pourrait, nos contraintes.

Qu'également, l'Administration Marocaine est toujours à l'affût de velléités à affecter la pérennité du secteur de la construction et, ce faisant, entretient à notre industrie un contact et une écoute attentive permanents.

Quel est l'impact de la guerre Russo-Ukrainienne sur votre compétitivité et vos marchés ?

Avant et après la pandémie COVID 19, et dans l'état actuel de la guerre Russo-Ukrainienne, le maintien d'une certaine stabilité des prix a pu être satisfait de concert avec le Département de l'Industrie : La définition à l'import de contingents d'encouragement aux l'industrie de transformation a réussi l'alimentation du secteur en parallèle des capacités de production locale.

Ainsi aboutie, cette synergie au bénéfice du marché de la construction, aura assuré la disponibilité d'un intrant principal ainsi qu'elle en

aura régulé la fourniture dans la transparence escomptée.

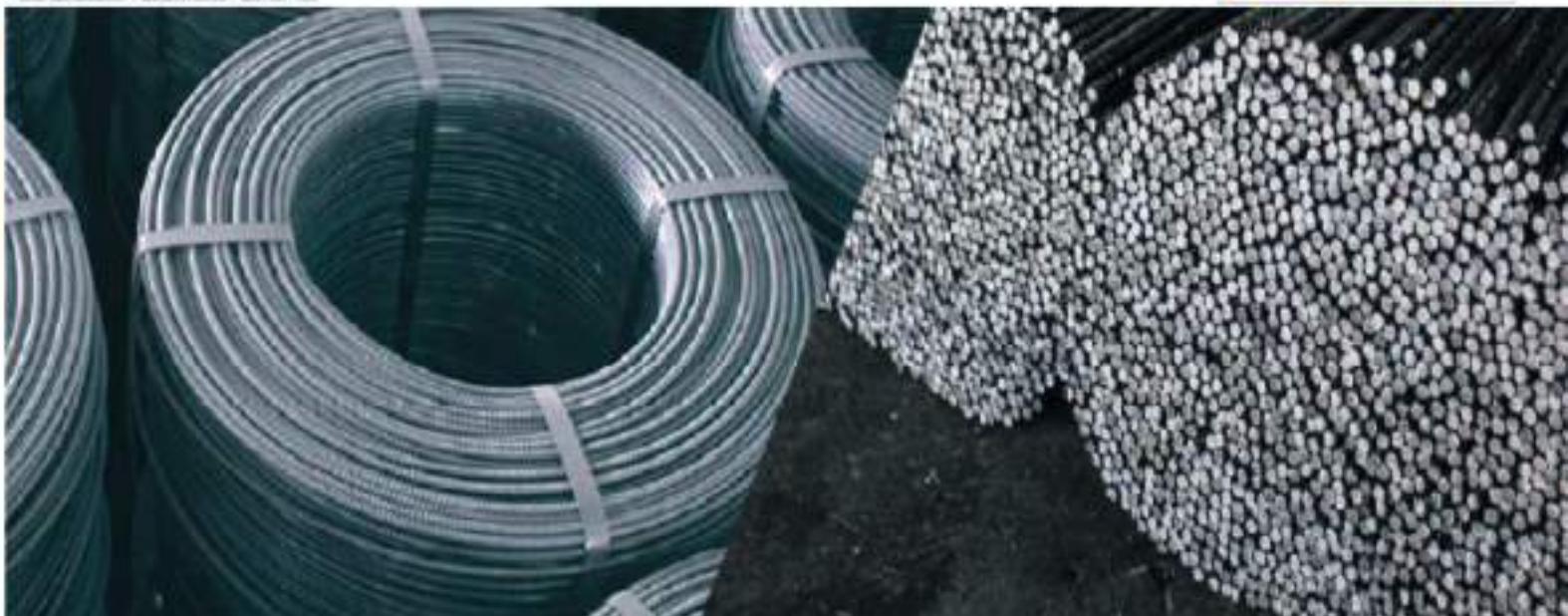
Notre veille sur la stabilité des prix et la disponibilité de l'acier, en interne de nos structures aussi, nous interpelle-t-elle sur ce risque de renchérissement ; pour ne citer que le coût de fret, de distribution et de manutention et d'énergie en général, sans oublier la charge sociale de soutien au pouvoir d'achat de nos effectifs.

Quel est le rôle des organes et mécanismes de surveillance marchés pour la régulation du secteur de l'industrie des matériaux de construction ?

Nous osons espérer que la veille des autorités de régulation et de contrôle assoie et étende le marquage C en tant que gage de conformité des produits ; ceci d'autant même que la panoplie de produits distribués dans le secteur informel induit des solutions non expérimentées ou analysées dans un circuit officiel de contrôle, que même la pose et la manutention de ces produits exige des procédés non satisfaisants dans l'informel.

Si l'informel n'est pas une industrie au sens propre du terme, nous lui concéderons cependant cet attribut afin d'alerter sur l'énormité de ses moyens, nullement à soutenir honorablement la fourniture du marché de la construction plutôt qu'à contourner les règles d'une concurrence loyale, érodant l'offre de qualité que nous cessions de défendre.

Comme vous le lirez, aux moments difficiles de pandémie et actuellement, la sidérurgie nationale est au rendez-vous de nos attentes et nous lui回报ons le plaisir d'un partenariat constructif pour la pérennité de notre industrie et de l'ensemble du secteur de la construction dans un Maroc qui avance à grands pas.



L'Observatoire de la Sidérurgie

ASM - Association des Sidérurgistes du Maroc

	2018	2019	2020	2021	T1 2022
<i>Chiffre d'affaires</i>	12 948 401 954	12 348 914 152	11 228 340 520	15 103 390 000	4 068 993 000
<i>Production (RB / FM / Acier plat)</i>	1 657 913	1 766 798	1 741 689	1 628 487	422 933
<i>Investissement en Dh</i>	189 703 000	175 670 000	197 499 000	1 170 649 015	602 707 000
<i>Emploi</i>	3 275	3 387	3 103	2 883	2 937
<i>Déclarants :</i>	SONASID MAGHREB STEEL SOMASTEEL RIVA INDUSTRIE UNIVERS ACIER	SONASID MAGHREB STEEL SOMASTEEL RIVA INDUSTRIE UNIVERS ACIER	SONASID MAGHREB STEEL SOMASTEEL RIVA INDUSTRIE UNIVERS ACIER	SONASID MAGHREB STEEL SOMASTEEL RIVA INDUSTRIE	SONASID MAGHREB STEEL SOMASTEEL RIVA INDUSTRIE

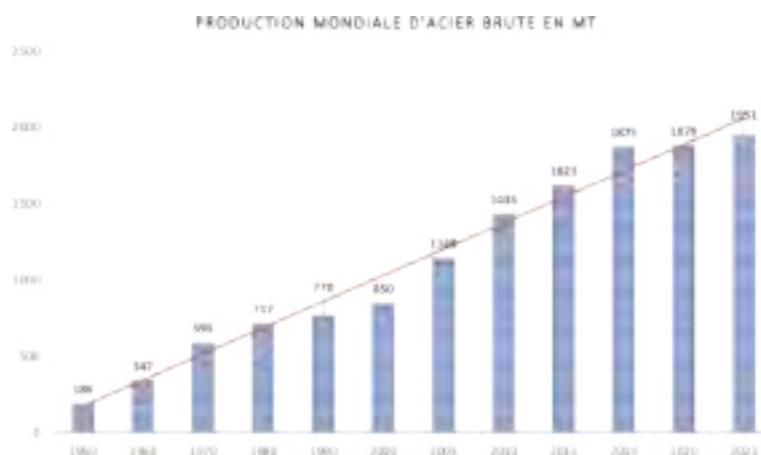
Le secteur sidérurgique a enregistré une baisse d'environ 10 % du chiffre d'affaires en 2020 par rapport à 2019, suite aux mesures de sécurité mises en place et au confinement instauré dans le cadre de la lutte contre la pandémie Covid-19. Par ailleurs, 2020 a enregistré l'arrêt de production et la fermeture de certaines lignes de production, pour reprendre progressivement leurs activités au troisième trimestre 2020. L'année 2021 a enregistré une forte reprise de l'activité, pour atteindre un

chiffre d'affaires de plus de 15 Milliards de dirhams. Cependant, nous observons que les volumes de production sont restés relativement stables de 2019 à 2021. De ce fait, l'augmentation du chiffre d'affaires est expliquée en partie par l'effet prix et continu sur cette tendance jusqu'au premier trimestre 2022.

Nous observons par ailleurs que le secteur a maintenu ses investissements courant 2020 et a entrepris des investissements conséquents en 2021 pour atteindre un investissement de plus de 1,17 milliard

de Dirhams et plus de 600 millions de Dh au premier trimestre 2022.

Pour rappel, l'Observatoire de la sidérurgie, joue le rôle d'aggregateur de toutes les données remontées par les membres de l'ASM, dans un souci de respect des codes de la charte déontologique de l'ASM et pour garantir les fondamentaux d'une concurrence saine et bénéfique à la dynamique économique nationale.

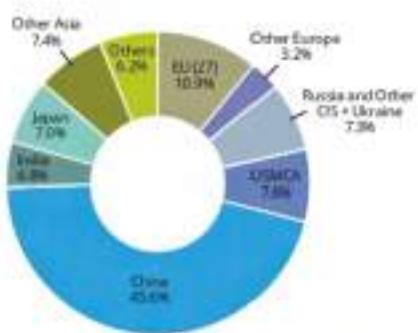


OUTLOOK MONDIAL WORLD STEEL ASSOCIATION

Steel production and use: geographical distribution 2011

Crude steel production

World total: 1 540 million tonnes



Others comprise:

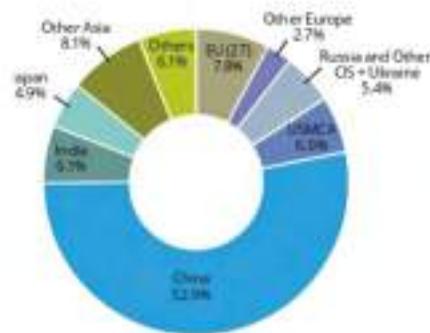
Africa 1.0%
Middle East 1.5%

Central and South America 3.2%
Australia and New Zealand 0.5%

Steel production and use: geographical distribution 2021

Crude steel production

World total: 1 951 million tonnes



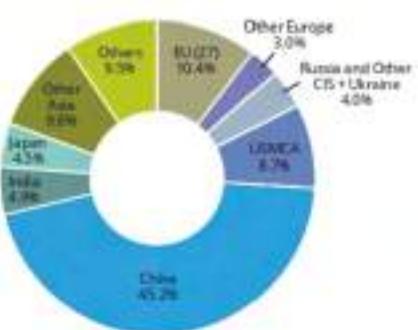
Others comprise:

Africa 1.0%
Middle East 2.3%

Central and South America 3.2%
Australia and New Zealand 0.5%

Apparent steel use (finished steel products)

World total: 1 419 million tonnes



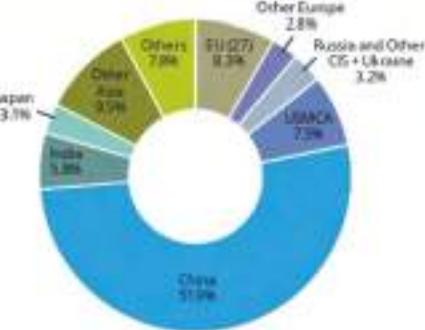
Others comprise:

Africa 2.1%
Middle East 3.6%

Central and South America 3.3%
Australia and New Zealand 0.5%

Apparent steel use (finished steel products)

World total: 1 834 million tonnes



Others comprise:

Africa 2.0%
Middle East 2.6%

Central and South America 3.2%
Australia and New Zealand 0.5%





MR ABDERRAHIM TAIBI

Directeur Général - IMANOR

1- Pour l'IMANOR, comment le Maroc pourra réussir le pari de la décarbonation?

Effectivement aujourd'hui il y a une tendance mondiale pour intégrer la décarbonation dans les échanges commerciaux. L'Europe se prépare pour imposer une taxe carbone aux frontières qui sera active probablement en 2026 de manière à assurer une neutralité carbone en 2050 et vu que le Maroc a beaucoup d'échanges avec l'UE donc il est intéressant pour le Maroc d'intégrer cette stratégie pour pouvoir réussir cette mutation mondiale vers la décarbonation et pour faire ceci il faut sensibiliser tous les opérateurs économiques c'est pas l'affaire uniquement d'institution donc c'est une sensibilisation à mener au niveau des différentes parties pour leur montrer les principes à respecter notamment l'exhaustivité il faut viser pas seulement les principales sources d'émission mais il faut viser toutes les sources sans exception, ensuite le principe de significativité: après avoir identifié, il faut établir un plan d'action adapté à l'importance des sources d'émission et bien d'autres principes à peu près 5 principes qu'il faut bien maîtriser et bien suivre qui aident l'entreprise à bien comprendre et à bien construire son projet de décarbonation.

2- Quel est le rôle de l'IMANOR dans la promotion et l'incitation à la décarbonation des entreprises au Maroc ?

Il y a aussi la partie validation si l'entreprise souhaite mettre en valeur ses efforts en matière de décarbonation elle peut s'adresser à une tierce partie pour demander à valider ses efforts comme un audit de qualité ou un audit de management l'imanor lui-même se préparer aujourd'hui pour valider cette décarbonation donc il peut être contacté par les entreprises intéressées et il s'engage à dépecher, à mobiliser et à mandater des auditeurs des validateurs pour évaluer le système mis en place, le plan d'action

proposé pour juger si l'entreprise est sur la bonne voie et qu'elle a atteint le niveau maximal de décarbonation ce qu'on appelle selon la convention un label d'une entreprise décarbonée. L'entreprise peut obtenir ce titre quand elle établit un bilan conformément aux normes et un plan d'action pertinent qui permet de réduire significativement l'émission du carbone. Le rôle de l'IMANOR est d'élaborer des référentiels normatifs sur la base des normes internationales et former des compétences qui permettent d'aider l'entreprise à appliquer ces normes et d'aider l'acheteur à être sûr

tion change. Le paramètre du marché ne donnant pas l'occasion de reporter la démarche, l'entreprise devra donc agir tout de suite sinon elle sera remplacée par un concurrent qui pourra satisfaire ces conditions et étant donné qu'on est regroupé dans le cadre du commerce international il est nécessaire pour l'entreprise de se conformer rapidement et quand on dit rapidement ce n'est pas réussir la décarbonation mais s'engager dans le processus car c'est un processus qui nécessite peut-être de changer la matière première la technologie d'investir, etc.

C'est intéressant d'établir le bilan mais le plus important c'est la mise en œuvre du plan d'action le bilan c'est une photographie de la situation pour savoir les sources d'émission des GES c'est à ce niveau que l'entreprise va établir un plan d'action et l'inscrire à court ou moyen terme pour pouvoir être capable de satisfaire les attentes de ses clients et partenaires au niveau international.

4- Avis par rapport à ces démarches au Maroc est ce que ça va marcher ?

Oui bien sûr ça doit marcher car comme je vous ai dit tout à l'heure les facteurs qui vont permettre de réaliser ceci ou qui sont derrière cette optique c'est le marché qui l'impose et non pas uniquement la vision environnementale. C'est l'avenir de l'entreprise donc stratégiquement ça doit marcher. Une entreprise sensibilise va rapidement se mettre sur la voie de la décarbonation et pour qu'elle réussisse elle doit utiliser la bonne méthode et devra être accompagnée par de bons experts. La réussite de l'entreprise va permettre à d'autres d'y adhérer et aider l'économie marocaine à ne pas perdre les opportunités ouvertes au niveau internationale.

LE RÔLE DE L'IMANOR EST D'ÉLABORER DES RÉFÉRENTIELS NORMATIFS SUR LA BASE DES NORMES INTERNATIONALES ET FORMER DES COMPÉTENCES QUI PERMETTENT D'AIDER L'ENTREPRISE À APPLIQUER CES NORMES

que l'entreprise est bien décarbonée. Il contribue également avec d'autres institutions dans la sensibilisation de l'entreprise. A l'IMANOR on agit en aval dans le processus de la décarbonation mais on a aussi un rôle en amont pour la sensibilisation des entreprises sur les enjeux de la décarbonation.

3- Comment les entreprises marocaines pourraient accroître leur compétitivité grâce à la réduction de leurs émissions de gaz à effet de serre et à la lutte contre le réchauffement climatique ?

Les deux sont liés lorsqu'on réduit les gaz à effet de serre on réduit le réchauffement climatique c'est pour éviter d'aggraver le réchauffement climatique donc l'entreprise a tous les atouts pour inscrire ses efforts dans ce cadre. La sensibilisation de l'entreprise passe par le côté marché car on peut toujours être sensibilisé sur le côté environnement qui n'est pas vraiment une priorité pour l'entreprise mais lorsqu'il s'agit d'une exigence du marché l'équa-



LE CHOIX DES EXPERTS

TÉLÉPHONE: +212 522 652 808/09 || **FAX:** + 212 522 650 0974
EMAIL: CONTACT@SOMASTEEL.MA
ADDRESS: KM 16 ROUTE D'EL JADIDA OULAD
AZZOUZ - CASABLANCA



MR MOHAMED OUHMI DOU

Directeur Général Adjoint - SMM SOCODAM DAVUM

Comment décrivez-vous la conjoncture actuelle du marché de l'acier au Maroc ?

Le contexte international connaît depuis quelques mois une instabilité sans précédent, un manque de visibilité et une volatilité des prix qui touchent tous les secteurs. L'éclaté du marché marocain. Qu'en est-il du comportement du consommateur final ? (Par segment clients : Transformateurs, promoteurs...)

Grâce à la gestion médiatique efficace de la pandémie de COVID 19, les consommateurs ont été tenus au courant de la situation sanitaire et économique de manière régulière et permanente. Tous les acteurs et parties prenantes ont essayé de s'adapter à la situation.

De façon générale, et surtout avec la forte hausse des prix de cette année, nous avons noté une baisse de la consommation. Les consommateurs qui ne sont pas contraints de commander ou qui ont la possibilité de reporter leurs projets l'ont fait en attendant un retour à la normale des prix, ou du moins une meilleure visibilité sur l'évolution éventuelle.

Par conséquent, je pense que la consommation nationale de l'acier cette année est globalement sur une tendance baissière par rapport à l'année précédente. Il est à noter aussi que le prix de l'acier n'est pas le seul facteur impactant le marché et le consommateur. Il ne faut pas oublier que la conjoncture actuelle est marquée aussi par une mauvaise année agricole et un taux d'inflation inhabituel, ce qui impactera certainement le comportement des consommateurs et la dynamique économique dans le pays. Assiste-t-on à des difficultés

ment de la guerre en Ukraine a complètement bouleversé les circuits de commerce international ce qui a fortement perturbé le marché de l'acier dans tous les pays.

Le marché de l'acier au Maroc n'a pas été épargné. Il a connu des fluctuations de prix exceptionnelles induites de recouvrements, à des crises d'insolvabilités.

Quelle est la stratégie de SMM SOCODAM DAVUM pour faire face à l'ensemble de ces enjeux ?

Il est certain que le recouvrement est une préoccupation majeure au Maroc pour tous les secteurs en général et pour le secteur de la métallurgie et du BTP dans lesquels nous intervenons en particulier.

La conjoncture actuelle s'est traduite par un manque de liquidité important et par des difficultés financières pour plusieurs entreprises. Par conséquent, nous constatons un rallongement important des délais de règlement et beaucoup plus d'incidents de paiement qu'auparavant. Plusieurs entreprises du secteur ont été mises en redressement judiciaire. Les différentes actions d'aide initiées par le gouvernement et les institutions financières ont certainement apporté un soutien mais cela semble bien loin de suffire.

Au sein de Smm Socodam Davum, nous restons en veille permanente sur la situation du marché et des entreprises de notre secteur pour pouvoir évaluer les risques et les enjeux. Toutefois, nous avons toujours déployé tous les efforts possibles pour soutenir nos clients dans les temps difficiles.

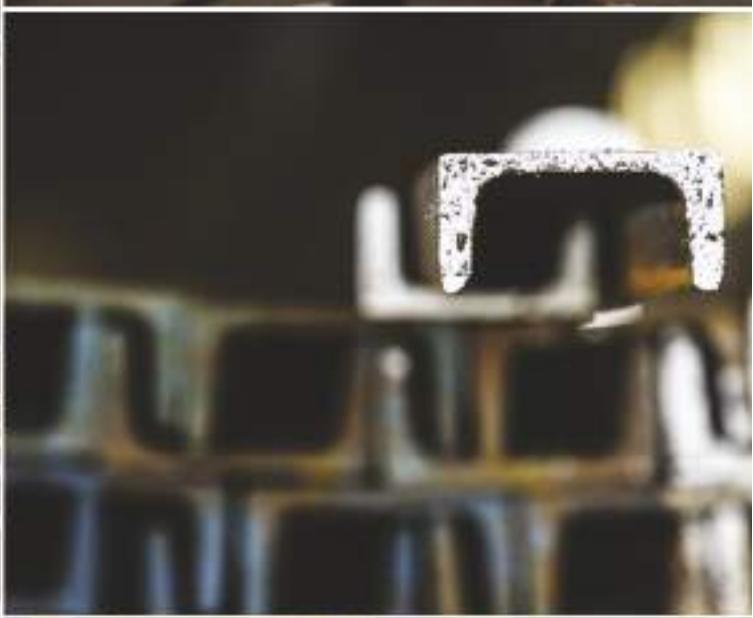
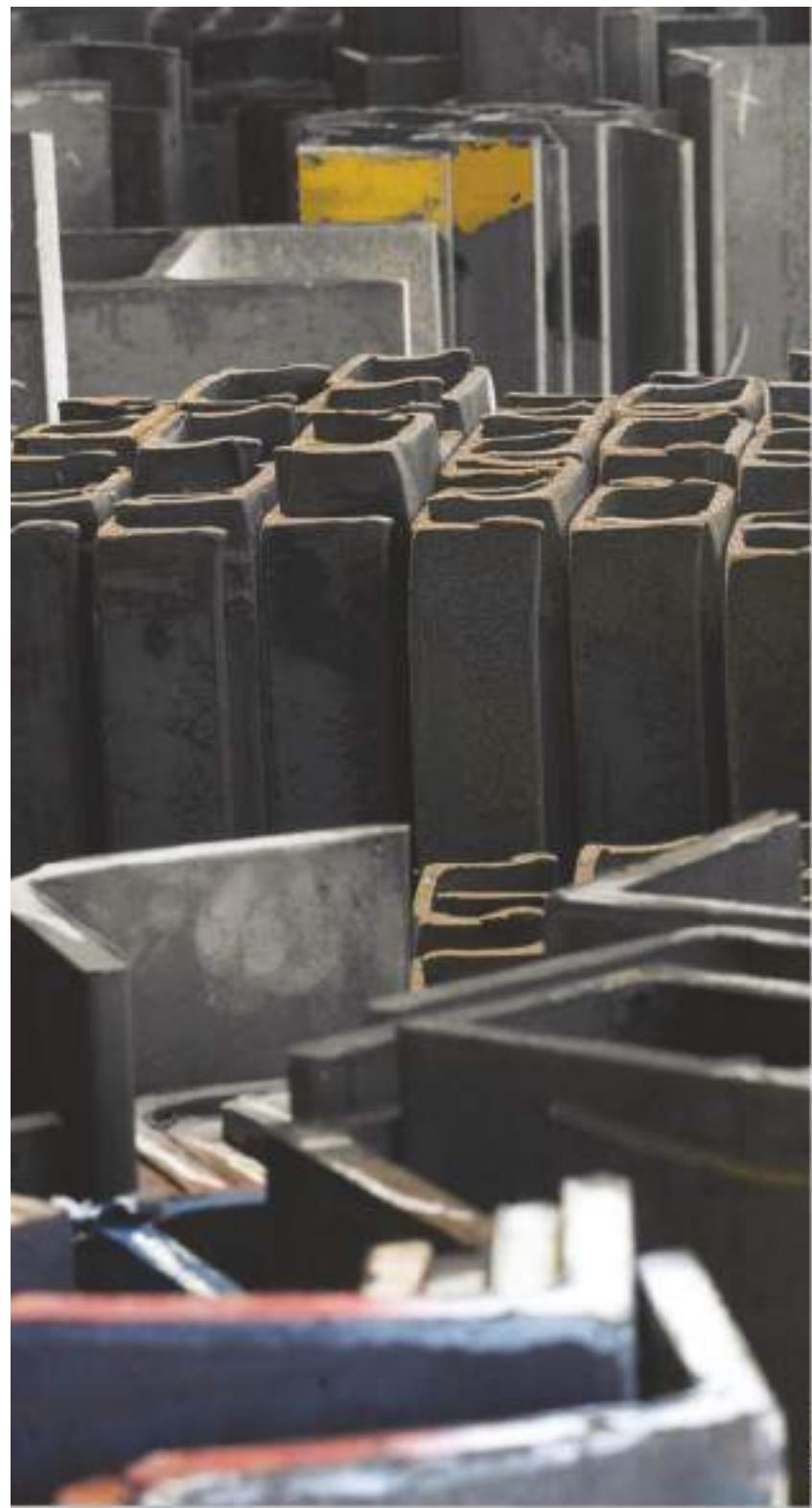
par l'envolée des prix des intrants et du fret. Sur certains produits comme le rond à béton, le marché a connu même une forte pénurie durant le mois de mars et avril suite au faible niveau de stock national et au manque de matières premières au niveau des producteurs.

Au courant du mois de Mai, la situation s'est plutôt stabilisée avec une disponibilité suffisante des produits. Nous avons noté même une petite correction à la baisse des prix de certains produits, ce qui laisse espérer un retour à la normale de façon graduelle sur les prochains mois.

Quel est l'impact de la pandémie COVID 19 sur l'évolution des prix des aciers au Maroc ?

Au moment du déclenchement de la pandémie en 2020 et suite aux confinements et arrêts d'activité dans plusieurs secteurs, les prix de l'acier ont connu une forte baisse. Par contre durant les 12 derniers mois, les prix de l'acier n'ont cessé d'augmenter en raison de la reprise de la demande, ainsi que la hausse des prix des facteurs clés de production : des matières premières, de l'énergie, du transport et autres.

Dans l'ensemble, nous pouvons dire que les industriels ainsi que les distributeurs ont réussi à bien gérer la pandémie de COVID et ont su gérer leurs stocks pour continuer à approvisionner et à répondre aux besoins



Parachèvement et négoce d'acières

SMM
SOCODAM
DAVUM



س.م.م
سوكودام
داوام



MR ABDELHAMID SOURI
Président de la FIMME

La décarbonation du secteur des IMM est un enjeu fondamental pour assurer l'avenir de ce secteur essentiel pour le développement de notre économie.

Elle devient même une urgence qui s'impose aux acteurs du secteur pour pouvoir s'exporter vers des marchés ayant fait de l'empreinte Carbone des produits IMME, une barrière d'accès.

Les IMME sont des industries très énergivores et très polluantes vu qu'elles figurent parmi les tops 3 des industries les plus polluantes dans le monde et elles contribuent justement à l'émission de plus de 55% des gaz à effet de serre.

Selon une étude avérée, le secteur de la métallurgie plus précisément, le volet énergétique reste le vrai axe où on peut agir pour réduire l'empreinte carbone du secteur notamment en faisant recours aux nouvelles énergies telles que l'hydrogène et en renforçant l'efficacité énergétique du process. « Le recyclage n'est plus une option, dans notre secteur, le constat est d'autant plus évident que le raffinage et le traitement des métaux comptent parmi les activités les plus génératrices de gaz à effet de serre à l'échelle mondiale.

Les industriels de ces secteurs savent aujourd'hui que l'amoindrissement de leur empreinte carbone passe par un usage accru de métaux verts... donc issus du recyclage.

Par ailleurs, élaborer le modèle de décarbonation du secteur des IMME a encore du trajet à faire en fonction des régions, des économies, des tissus économiques locaux pour combiner les différentes solutions et identifier un modèle viable techniquement faisable et économiquement réalisable. Des investissements importants sont à mobiliser pour permettre cette transition tout en demeurant compétitif vis-à-vis d'autres pays.

Enfin, ce sujet fait l'objet d'une attention particulière de notre fédération, notre engagement est ferme, pour améliorer la performance environnementale de notre secteur et contribuer à sa compétitivité.

ARCELORMITTAL : UN PROGRAMME POUR DÉCARBONER LA SIDÉRURGIE :

ArcelorMittal annonce le lancement de son programme XCarb Accelerator, un projet visant à identifier les entreprises et les idées les plus brillantes susceptibles d'accélérer la décarbonation de l'industrie sidérurgique. Dans ce cadre, les startups technologiques de pointe du monde entier sont invitées à soumettre des candidatures pour concourir et bénéficier potentiellement d'un investissement du XCarbInnovation Fund d'ArcelorMittal, qui vise à investir jusqu'à 100 M\$ chaque année dans de telles technologies transformatrices. Ce fonds a en effet pour objectif d'investir dans des entreprises ayant le potentiel d'accélérer la transition vers une sidérurgie à faibles émissions de carbone, voire zéro, leur permettant de se développer plus rapidement et d'atteindre l'échelle nécessaires pour que leurs technologies deviennent commercialement viables.

Source : www.latribune.fr

TÔLES LAMINÉES À CHAUD : LES DROITS ANTIDUMPING DÉFINITIVEMENT IMPOSÉS, UNE MESURE EN VIGUEUR DEPUIS LE 7 JUIN

La circulaire de l'Administration des douanes et impôts indirects (ADII) fait suite à la décision prise, le 20 décembre dernier par le ministère de l'Industrie et du commerce, actant la reconduction des mesures de sauvegarde sur les importations des tôles laminées à chaud. A présent, l'arrêté conjoint du ministre de l'Industrie et du commerce et de la ministre de l'Economie exclut le Brésil de la liste des pays en développement non soumis à la mesure de sauvegarde. Cette mesure a pris effet à compter du 7 juin 2022. Les mesures de sauvegarde appliquées aux importations ont été prolongées jusqu'à fin 2024. L'enquête ouverte par le ministère en août 2021, à la demande de Maghreb Steel, a conclu que les conditions de prorogation de la mesure de sauvegarde sur les importations de cette famille de produits sont réunies.

Concrètement, la mesure de sauvegarde envisagée par le ministère consiste en un droit additionnel de 13,75% applicable au-delà d'un contingent fixe de 36.000 tonnes pour les importations de tôles laminées à froid et de tôles plaquées ou revêtues. Pour le fil machine et le fer à béton, la mesure de sauvegarde, consiste en le maintien du droit additionnel spécifique de 0,55DH/kg applicable au-delà d'un contingent fixe de 146.410 tonnes pour les importations de fil machine et d'un contingent de 123.938 tonnes pour les importations de fer à béton.

Source : fr.le360.ma



ENSEMBLE PENSONS DIFFÉREMMENT, AGISSEONS RAPIDEMENT



Universal Industrial Steel :

Fondée en 2013, Universal Industrial Steel est une société productrice de Rond à Béton et Fil machine tout deux destinés au Marché du BTP. Avec une capacité de production d'environ 300.000 T/an, plus de 130 collaborateurs, et un outil industriel moderne, nous faisons partie des leaders de production dans le secteur de la Sidérurgie au Maroc.

Nous produisons du Fer à Béton reconnu dans le Marché national par sa qualité supérieure. Notre professionnalisme et Notre Savoir - faire sont des atouts mis à la disposition de notre clientèle afin de l'accompagner dans ses projets de développement.

Métiers :

Production et Distribution du RàB selon les normes de qualité les plus strictes : un contrôle de qualité rigoureux est réalisé à chaque étape du processus de production jusqu'à la livraison des clients

Mission :

Grace à une équipe expérimentée et à des moyens de contrôle maîtrisés, Universal Industrial Steel met à la disposition de sa clientèle :

- Des produits de qualité conformes aux standards nationaux et internationaux

- Un Service d'Excellence alliant disponibilité, capacité d'Ecoute et Respect de l'environnement

Objectifs :

- Satisfaire les attentes de nos clients et de nos parties prenantes.
- Rentabiliser notre actif en optimisant ses processus et en réduisant les coûts.
- Développer nos ressources humaines en maîtrisant les recrutements et en développant les compétences
- Etablir des relations mutuelles de partenariat bénéfiques avec nos fournisseurs et les évaluer régulièrement
- Préserver la sécurité et la santé au travail de nos collaborateurs par la prévention, l'identification, l'évaluation et la maîtrise des risques
- Protéger l'environnement et prévenir toute pollution en maîtrisant les rejets liquides, solides et émissions gazeuses.

NOS VALEURS :

Équité: L'équité guide nos décisions et nos actions, pour nous c'est un choix que nous devons respecter lors de la répartition des tâches, l'évaluation du rendement, la promotion, le recrutement et l'allocation des ressources.

Ecoute, Dialogue : Convaincre plutôt que d'imposer, c'est une réalité au sein de notre société. Notre démarche consiste à favoriser le dialogue et l'écoute entre les collaborateurs d'une part et entre

les collaborateurs et le top management d'autre part.

Respect: Toutes nos relations, qu'elles soient d'ordre personnel ou professionnel, doivent afficher les couleurs du respect. Cette noble valeur doit se vivre dans la diversité des personnes qui composent notre société.

Partage: La valeur du partage, dans l'entreprise, consiste à mettre en valeur l'expérience et la connaissance de chaque employé cela enrichit la société et l'inscrit parmi les entreprises apprenantes.

Professionnalisme: L'efficacité se conjugue avec la compétence professionnelle et la rentabilité économique, notre société, pour accomplir sa mission et assurer sa subsistance, s'appuie sur une équipe d'excellents professionnels, capable de combler les besoins de sa clientèle sans négliger les impératifs que nous impose la compétition.

NOS PARTENAIRES :

- Les industriels du BTP
- Les ateliers de construction et de Transformation
- Les bureaux d'études et d'ingénierie.
- Les architectes
- Les distributeurs Régionaux
- Les distributeurs Nationaux
- Les négociants au comptoir
- Les marchés publics.

RIVA INDUSTRIES

RIVA INDUSTRIES

جديد المستقبل



31, Marina Center Angle Bd
Zerktouni & La corniche, 5th Etage
- Casablanca

Usine : Parc INDUSTRIEL JORF
LASFAR MED-Z 2nd Tranche



Fixe : 05 22 47 07 53
Fax : 05 22 20 84 78



NOUVELLES FILIÈRES SIDÉRURGIQUES

MR MOHAMED CHAMI

Directeur Général - RIVA INDUSTRIES



1- Quelles sont les orientations d'investissement chez Riva Industries ?

Riva Industries continue son programme de développement par l'intégration industrielle et la diversification de ses activités dans le domaine de la sidérurgie et de la métallurgie. Elle souhaite réaliser des unités industrielles intégrées destinées à la production d'une variété de produits sidérurgiques et métallurgiques, destinés à des marchés applicatifs comme l'automobile, le ferroviaire, la mécanique et la construction métallique. Riva Industries inscrit son activité dans une démarche de développement durable, véritable levier d'accompagnement et de croissance pour ses clients et l'ensemble des parties prenantes.

2- Quel est la portée de ces investissements sur la substitution des importations au Maroc ?

Riva industries oriente son développement vers les opportunités qu'offrent le plan d'accélération industrielle, les pro-

grammes de substitution des importations et de la recherche de souveraineté Industrielle à travers une offre de produits diversifiés d'acières longs, répondant aux exigences et aux standards internationaux.

Concernant les produits longs : 80% « produits importés »

3- Quel est le positionnement de Riva Industries sur son marché d'acier long et dérivées ?

Riva industries leader dans son domaine, ambitionne de devenir un acteur incontournable sur le marché marocain des aciers longs et des aciers spéciaux, un acteur régional majeur en Afrique, diversifié dans ses activités, créateur durable de valeurs et socialement responsable.

4 - Quelles sont les perspectives du développement métier chez Riva Industries?

Une montée en compétence à travers un complexe industriel totalement décar-

boné et ouvert sur les technologies du futur doté d'un centre de recherche et d'une Académie assurant l'adéquation des compétences et métiers de l'acier ainsi que le bien-être au travail.

5- Comment renforcer la position de la production nationale de l'acier dans le marché mondial ?

Par une amélioration de la compétitivité de la chaîne de valeur des activités sidérurgiques et métallurgiques en plaçant l'innovation au centre des actions stratégiques.

Par une intégration amont et aval de nouvelles technologies de transformation nécessaires aux marchés applicatifs, par un développement et diversification des produits, par une promotion de la qualité certifiée ISO et labellisation des produits et par la prise de conscience quant à la nécessité d'assurer le développement et la promotion des produits Made in Morocco, vecteur d'une bonne image de marque nationale.





**CENTRE DES TECHNIQUES
ET MATERIAUX DE CONSTRUCTION**

Route BO 50 – Ouled Haddou, Sidi Maârouf – B.P. 31 – 20190 – Casablanca

Tél : 0522 32 10 78 / 33 58 94 – Fax : 0522 32 10 84

E-mail : cetemco@cetemco.ma – Site Web : www.cetemco.org



MR SAID BOUANANI
Directeur Général - CETEMCO

- Considérez vous que la taxe carbone qui va être instaurée en Europe en 2023, est une opportunité ou une menace pour le Maroc?

De premier abord le secteur industriel des matériaux de construction, n'ayant pas dans sa globalité une vocation d'export, n'est peut-être pas menacé à court et moyen terme par la taxe carbone. Des exceptions existent toutefois pour certaines branches qui exportent dont notamment l'acier, et les appareils sanitaires qui vont subir un surcoût dû à cette taxe pour accéder au marché européen. Mais au-delà de cette contrainte que les industriels concernés vont coûte que coûte chercher à lever, cette taxe carbone peut aussi constituer pour ces industriels un levier pour renforcer leur compétitivité et conforter l'image du « made in Morocco » à l'échelle européenne et internationale.

- Dans quelle mesure le Cetemco peut accompagner les sidérurgistes et les industriels dans leur démarche de décarbonation ?

La décarbonation présente un enjeu majeur pour l'avenir du Maroc comme elle l'est pour le reste du monde. C'est l'un des défis de taille qui se posent aujourd'hui à notre économie et à nos décideurs.

Le CETEMCO grâce à ses moyens et son expertise est tout à fait disposé à accompagner les industriels de son secteur dont les sidérurgistes dans toutes les actions qui mènent vers la réduction des émissions de carbone dont je peux citer :

- La réalisation d'audit énergétique et l'aide à l'application de ses recommandations en vue d'assurer

une meilleure efficacité énergétique.

- L'étude de substitution de l'énergie fossile par des énergies propres et énergie renouvelable
- L'aide à la recherche d'efficacité matière et recyclage à travers le recours à moins de matière ou plus de matière recyclée

Le CETEMCO peut aussi accompagner ces industriels dans le process de certification de leurs efforts de décarbonation selon les référentiels internationalement reconnus en la matière.

- Le Cetemco organise des formations spécialisées pour le secteur des matériaux de construction, comptez-vous instaurer un module dédié à la décarbonation ?

Le CETEMCO assure en effet des actions de formation spécifiques aux industriels de son secteur en inter et intra entreprise. Les formations sont assurées soit en présentiel ou à distance grâce à une plateforme numérique dédiée <https://doroscom.cetemco.org/>

CETEMCO assure aussi des services de diagnostic stratégique et d'ingénierie de formation. Il est d'ailleurs qualifié par le ministère en charge de l'emploi pour effectuer ce type de prestations.

Le CETEMCO choisit les thèmes de formation en fonction des besoins des professionnels et des tendances du moment. Bien évidemment, la décarbonation, un sujet d'actualité qui est au cœur de la transition énergétique voulue par les pouvoirs publics pousse CETEMCO à envisager de préparer et assurer incessamment une formation sur cette thématique et contribuer ainsi à cet élan

national. Cette formation sera servie dans un premier temps sous forme de séminaire et on envisagera par la suite de l'intégrer en format numérique dans la plateforme de e-leraning DOROSCOM.

- Quelle perspective pour le rôle du Cetemco dans le développement de l'industrie nationale ?

En plus des activités dont je vous ai parlé précédemment, le CETEMCO a l'ambition de se positionner en tant qu'accélérateur de l'innovation et de la R&D industrielle par principalement le développement de prestations à forte valeur ajoutée au profit des différentes filières industrielles de son secteur visant le renforcement de leur compétitivité et de la souveraineté industrielle du Royaume.

Son rôle doit nécessairement s'inscrire dans le cadre de la convention cadre qui le lie à l'Etat.

La mise à jour de cette dernière pour la période 2022-2025 vient d'être signée à Casablanca le 7 juin dernier par M. le Ministre du Commerce et de l'Industrie et les centres techniques industriels. Cette nouvelle convention cadre a défini un plan d'action qui s'articule autour de cinq principaux axes stratégiques dont le développement de prestations d'assistance technique pour les projets d'investissement retenus dans le cadre de la Task Force Souveraineté industrielle, alimentaire et sanitaire, le déploiement de prestations de certification, de validation de produits et de développement de normes et l'impulsion de nouvelles activités au Maroc et l'accélération de la montée en compétences des CTI à travers des partenariats industriels et techniques novateurs.

APERAM ET ACERINOX NE VONT FINALEMENT PAS SE MARIER POUR DONNER NAISSANCE À UN GÉANT DE L'ACIER

Le géant espagnol Acerinox a annoncé lundi 6 juin mettre un terme aux discussions avec son concurrent luxembourgeois Aperam, quelques jours seulement après l'annonce d'un projet de fusion susceptible de créer l'un des leaders mondiaux de l'acier inoxydable.

"Le conseil d'administration" d'Acerinox "a convenu à l'unanimité de ne pas poursuivre les discussions préliminaires avec Aperam S.A. en vue d'étudier une éventuelle" fusion, a indiqué le groupe dans un court communiqué transmis au gendarme boursier espagnol.

Acerinox et Aperam avaient annoncé vendredi avoir engagé des discussions préliminaires en vue d'un "regroupement d'entreprise". "Ces discussions n'en sont qu'à un stade préliminaire et aucun accord n'a été conclu quant au périmètre, la structure ou les conditions d'une éventuelle transaction", avait toutefois précisé Aperam. "Il n'y a aucune certitude sur le fait que les parties

parviendront à un accord ou, le cas échéant, sur les conditions" de cet accord, avait insisté de son côté Acerinox.

Selon les analystes de Jefferies, un mariage entre les deux producteurs d'acier aurait pu donner naissance à l'un des leaders mondiaux de l'acier, avec une capacité de production de 2,3 millions de tonnes par an. Au vu du poids combiné des deux groupes, il est probable que "la Commission européenne" s'oppose à cette opération, au nom du respect de la libre concurrence, avait toutefois souligné Jefferies.

Séparé d'ArcelorMittal depuis 2011, Aperam a enregistré l'an dernier un bénéfice net de 968 millions d'euros. Le groupe coté à Luxembourg, Amsterdam, Paris et Bruxelles, est le numéro 2 de l'acier en Europe. L'aciériste espagnol Acerinox, présent dans 80 pays avec des usines de production en Asie, en Amérique et en Afrique, a dégagé quant à lui 572 millions d'euros de profits. Il est le 3e producteur européen de l'acier.

Source : www.capital.fr

SIDÉRURGIE: LA PRODUCTION MAROCAINE EST « SUR CAPACITAIRE »

« Nous avons des capacités de production qui sont largement supérieures à la demande du marché. Et c'est dans ce sens que nous sommes intéressés de profiter de la Zone de Libre Échange Continentale Africaine (ZLECAF) pour pouvoir exporter une partie de notre production », a affirmé le directeur général de Sonasid, ISMAIL AKALAY dans une interview accordée à la MAP. Le marché national de la sidérurgie, précise-t-il, est à près de 1,2 million de tonnes de rond à béton. « Nous vendons aussi à peu près 250.000 tonnes du fil machine, avec des importations moyennes entre 250.000 et 300.000 tonnes par an », a indiqué le DG de Sonasid. Parallèlement, M. Akalay est revenu sur la situation du marché mondiale qui connaît une augmentation des prix du minerai de fer, laquelle impacte celui de l'acier.

Il a, dans ce sens, expliqué qu'une proportion de 80% de l'acier à l'échelle internationale est produit à partir du minerai de fer et

20% à partir de la ferraille comme recyclage, notant qu'au Maroc, tout l'acier produit vient du recyclage et par conséquent, la baisse de l'offre par rapport à la demande a provoqué une hausse significative des prix. Côté perspectives du secteur, M. Akalay avance qu'elles sont intéressantes. « D'abord dans le bâtiment, je pense qu'il va y avoir des efforts importants pour être en mesure de faire face à la demande des constructions », a-t-il fait remarquer. D'après lui, il y a aussi des projets d'infrastructure comme le port phosphatier de Laâyoune qui est en cours de construction, le port de Nador, cinq à six barrages construits par an, outre la ligne train à grande vitesse (TGV) Casablanca-Marrakech qui va aussi consommer de l'acier. Et de conclure: « Nous sommes très optimistes et nous sommes en mesure de faire face à toute la demande nationale.

Source : www.lavieeco.com

L'UKRAINE POURSUIT LA PRODUCTION D'ACIER MALGRÉ LA DESTRUCTION DU COMPLEXE AZOVSTAL

Malgré la destruction du complexe sidérurgique Azovstal à Marioupol, la production d'acier continue en Ukraine mais dans une autre usine située trois cents kilomètres plus loin.

L'aciérie Kametstal emploie plus de 9 000 personnes dont plusieurs centaines viennent d'Azovstal.

«Azovstal est devenu un symbole de notre pays et de notre combat contre l'ennemi. Je suis fier de travailler pour Metinvest Holding dont fait partie l'usine Azovstal», déclare Dmytro Lyppa, directeur de l'usine de Kametstal. «En voyant cet exemple, nous faisons notre travail et cela nous aide à croire en l'avenir. Nous croyons en notre victoire», poursuit-il.

L'Ukraine est l'un des principaux pays producteur d'acier au

monde. Kametstal en produit plusieurs tonnes par jour mais son directeur reconnaît que la situation n'est pas simple.

«Nous réduisons les coûts de production mais nous perdons en compétitivité», explique Dmytro Lyppa. «Nous avons trois fours dans cette usine mais malheureusement un seul d'entre eux fonctionne aujourd'hui. Nous avons réduit la production des produits finis de deux tiers. Nous perdons donc beaucoup d'argent». Avant la guerre déclenchée par la Russie, l'acier produit ici était expédié via la mer Noire. Depuis, ils ont dû trouver de nouvelles routes entraînant une augmentation des coûts.

Source : Euronews

TÔLES LAMINÉES À CHAUD : LES DROITS ANTIDUMPING DÉFINITIVEMENT IMPOSÉS, UNE MESURE EN VIGUEUR DEPUIS LE 7 JUIN

Dans une circulaire diffusée ce jeudi 9 juillet, l'administration des douanes annonce l'application d'une mesure de sauvegarde définitive sur les importations des tôles laminées à chaud. Une mesure qui prend effet à compter du 7 juin 2022.

La circulaire de l'Administration des douanes et impôts indirects (ADII) fait suite à la décision prise, le 20 décembre dernier par le ministère de l'Industrie et du commerce, actant la reconduction des mesures de sauvegarde sur les importations des tôles laminées à chaud.

A présent, l'arrêté conjoint du ministre de l'Industrie et du commerce et de la ministre de l'Economie exclut le Brésil de la liste des pays en développement non soumis à la mesure de sauvegarde. Cette mesure a pris effet à compter du 7 juin 2022.

Les mesures de sauvegarde appliquées aux importations ont été prolongées jusqu'à fin 2024. L'enquête ouverte par le ministère en août 2021, à la demande de Maghreb Steel, a conclu que conditions de prorogation de la mesure de sauvegarde sur les importations de cette famille de produits sont réunies.

«Malgré une légère baisse constatée lors du premier semestre de 2021, les importations de tôle laminée à froid et tôle plaquée ou revêtue ont connu une tendance haussière ininterrompue entre 2017 et 2019, situation qui a grandement perturbé l'activité de la branche de production nationale», avait souligné le ministère dans son avis, indiquant que cette branche a connu une «détérioration», matérialisée par la dégradation de plusieurs de ses indicateurs de performance. «Le risque d'augmentation des importations est réel et imminent», avait estimé le ministère.

Concrètement, la mesure de sauvegarde envisagée par le ministère consiste en un droit additionnel de 13,75% applicable au-de-

là d'un contingent fixe de 36.000 tonnes pour les importations de tôles laminées à froid et de tôles plaquées ou revêtues.

Pour le fil machine et le fer à béton, la mesure de sauvegarde, consiste en le maintien du droit additionnel spécifique de 0,55DH/kg applicable au-delà d'un contingent fixe de 146.410 tonnes pour les importations de fil machine et d'un contingent de 123.938 tonnes pour les importations de fer à béton.

Liste des pays non soumis à la mesure:

Afrique du Sud, Albanie, Angola, Antigua-et-Barbuda, Argentine, Arménie, Royaume de Bahreïn, Bangladesh, Barbade, Belize, Bénin, Bolivie, Botswana, Brunei Darussalam, Burkina-Faso, Burundi, Cambodge, Cameroun, Cap-Vert, Chili, Colombie, Congo, Costa Rica, Côte d'Ivoire, Cuba, Djibouti, Dominique, El Salvador, Emirats arabes unis, Equateur, Eswatini, Macédoine du Nord, Fidji, Gabon, Gambie, Géorgie, Ghana, Grenade, Guatemala, Guinée, Guinée-Bissau, Guyana, Haïti, Honduras, Iles Salomon, Indonésie, Jamaïque, Jordanie, Kazakhstan, Kenya, Koweït, Lesotho, Madagascar, Malaisie, Malawi, Maldives, Mali, Maurice, Mauritanie, Mexique, République de Moldova, Mongolie, Monténégro, Mozambique, Myanmar, Namibie, Népal, Nicaragua, Niger, Nigéria, Oman, Ouganda, Pakistan, Panama, Papouasie-Nouvelle-Guinée, Paraguay, Pérou, Philippines, Qatar, République centrafricaine, République démocratique du Congo, République démocratique populaire Lao, République dominicaine, République kirghize, Rwanda, Sainte-Lucie, Saint-Kitts-et-Nevis, Saint-Vincent-et-les-Grenadines, Samoa, Sénégal, Sierra Leone, Singapour, Sri Lanka, Suriname, Tadjikistan, Tanzanie, Tchad, Togo, Tonga, Trinité-et-Tobago, Tunisie, Uruguay, Vanuatu, République Bolivarienne du Venezuela, Vietnam, Yémen, Zambie, Zimbabwe.

Source : LE360

Foires et salons internationaux de la Sidérurgie et de la Métallurgie

Salon	Pays	Lieu	Date
AMB Salon international sur le travail des métaux	Allemagne	Stuttgart (Allemagne) New Stuttgart Trade Fair Centre	13/09/2022
FORMNEXT SOUTH CHINA Salon international de la métallurgie des poudres et de la céramique de pointe pour la fabrication additive de Shenzhen	Chine	Shenzhen (Chine) Shenzhen World Exhibition & Convention Center	14/09/2022
GLOBAL FOUNDRY SOURCING CONFERENCE Conférence pour l'approvisionnement dans le domaine de la fonderie. Global Foundry Sourcing Conference établit une plateforme de communication et de négociation entre les acheteurs et fournisseurs mondiaux de fonte	Chine	Qingdao (Chine) Grand Regency Hotel, Qingdao	16/09/2022
CHINA INTERNATIONAL DIE-CASTING, FOUNDRY & INDUSTRIAL FURNACE EXHIBITION 2022 : Salon international spécialisé dans la fonderie, les moules et la coulée à haute pression ainsi que les fours industriels	Chine	China Import and Export Fair Pazhou Complex	du 20 au 22 sept. 2022
CHINA INTERNATIONAL PLATEMETAL, BAR, WIRE, METAL, PROCESSING EXHIBITION 2022 Salon international dédié aux poutrelles, câbles, plaques métallique, fixations, équipements de processus	Chine		
CHINA(GUANGZHOU) INTERNATIONAL TUBE & PIPE INDUSTRY EXHIBITION 2022 Salon international des tuyaux et tubes d'acier et des équipements liés en Chine (Guangzhou)			
GUANGZHOU INTERNATIONAL METAL & METALLURGY EXHIBITION 2022 Salon international des métaux et de la métallurgie			
KOREA METAL WEEK Salon international de la forge, de la fonderie et des procédés thermiques. Salon international des fixations et des machines de fabrication pour tubes et câbles	Corée du Sud	Séoul (Corée du Sud) Kintex - Korea International Exhibition Center	21/09/2022 (3 jours)
AFRICA INDUSMACH - TANZANIA Foire industrielle de Tanzanie: machines, équipements, produits	Tanzanie	Dar Es Salaam (Tanzanie) Diamond Jubilee Hall	22/09/2022 (3 jours)
MAKTEK EURASIA Salon de la machine-outil, du traitement du métal, des technologies de soudage, de découpe, de perçage, des équipements de contrôle et de test	Turquie	Istanbul (Turquie) Tüyap Fair Convention and Congress Center	26/09/2022 6 jours
FABEX SAUDI ARABIA Salon international des structures en acier, tubes et tuyaux, tôles, mise en forme du métal et fabrication de l'acier	KSA	Riyadh (Arabie Saoudite) Riyadh International Exhibition Centre	02/10/2022 4 jours
ANKIROS / ANNOFER Salon international de l'acier et des technologies de la fonderie, des machines et des produits. Salon international des métaux non ferreux: technologies, machines et produits	Turquie	Istanbul (Turquie) Tüyap Fair Convention and Congress Center	06/10/2022 3 jours
QINGDAO INTERNATIONAL METAL WORKING EXPO Salon international de Qingdao (Chine) pour l'industrie du métal	Chine	Qingdao (Chine) Qingdao International Convention Center	13/10/2022 4 jours
INTERNATIONAL METAL TECHNOLOGY TAIWAN (IMT TAIWAN) Salon international de l'industrie métallurgique à Taiwan	Taiwan	Kaohsiung (Taiwan) Kaohsiung Exhibition Center	19/10/2022 3 jours
METALMADRID MetalMadrid est le salon leader de l'innovation industrielle: machines, composants, sous-traitance, fournitures, ingénierie, matériaux, robotique, traitement de surface, composites, fabrication additive...	Espagne	Madrid (Espagne) Ifema - Parque Ferial Juan Carlos I	19/10/2022 2 jours
ISME VIETNAM Salon international de l'acier et de la métallurgie au Vietnam	Vietnam	Ho Chi Minh (Vietnam) Saigon Exhibition & Convention Center - SECC	02/11/2022 4 jours
METAL JAPAN - HIGHLY-FUNCTIONAL METAL EXPO Salon des matériaux métalliques (aluminium, cuivre, titane, magnésium, métaux nobles, acier, etc.), des machines de traitement, de l'équipement d'analyse / l'inspection, des technologies de recyclage de métaux	Japon	Tokyo (Japon) Tokyo International Exhibition Center (Tokyo Big Sight)	07/12/2022 3 jours
STEELFAB Salon du Moyen-Orient pour les industries de la métallurgie, du travail des métaux et de la fabrication d'acier	UAE	Sharjah (Émirats Arabes Unis) Expo Centre Sharjah	09/01/2023 4 jours
METAL & STEEL MIDDLE EAST + FABEX MIDDLE EAST Salon international des structures en acier, des tubes et tuyaux, de la tôle et du forage	Egypte	Le Caire (Égypte) EIEC (Egypt International Exhibition Center)	mars 2023 (?)
STEEL PLATE CONFERENCE EUROPE Meeting spécialisé sur le marché européen des tôles d'acier	Allemagne	Düsseldorf (Allemagne) Derag Livinghotel De Medici	mars 2023 (?)
MECHANICAL ENGINEERING MINSK Salon des machines pour le travail et la découpe du métal, les équipements de contrôle et mesure	Bélarus	Minsk (Bélarus) Minsk-Arena	04/04/2023 4 jours
ICMCTF Conférence internationale du traitement de surface en métallurgie et des films fins	USA	San Diego, CA (USA) Town and Country Resort & Convention Center	mai 2023 (?)
KONMAK Salon des machines et équipements de production, technologies pour métal, bois et plastique, équipements de l'usine, électricité, électronique, automation, pneumatique, hydraulique, outils de soudage et de découpe	Turquie	Konya (Turquie) KTO - Tüyap Konya International Fair Center	mai 2023 (?)
AUSTECH Salon de la machine outils et du travail des métaux	Australie	Melbourne (Australie) Melbourne Exhibition & Convention Centre	09/05/2023 4 jours
STAINLESS Salon international et conférence sur l'acier inoxydable	Rép. Tchèque	Brno (Rép. Tchèque) Brno Exhibition Centre	10/05/2023 2 jours
PORTUGAL METAL Salon de la métallurgie et des produits de la métallurgie	Portugal	Porto (Portugal) Exponor	31/05/2023 4 jours
TECH INDUSTRY Salon international des matériaux et technologies pour la production industrielle, l'ingénierie mécanique, le travail du métal, l'automatisation, l'électronique, l'ingénierie électrique, les outils...	Lettonie	Riga (Lettonie) Riga International Exhibition Centre	01/06/2023 3 jours
EURO PM Congrès et exposition annuels de la métallurgie des poudres en Europe	Portugal	Lisbonne (Portugal) Centro de Congressos de Lisboa	30/09/2023 6 jours

L'excellence au service du développement

L'ASM soutient la dynamique de développement de la sidérurgie au Maroc par la promotion d'un secteur économique local, compétitif, durable et vital pour l'essor industriel du royaume



ASM - Association des Sidérurgistes du Maroc
65 Boulevard de la corniche
Immeuble « A » le Yacht N° 85 - Casablanca
Tel: 00 212 522 395 655 – Fax: 00 212 522 395 655
contact@asm-maroc.ma - www.asm-maroc.ma





ASM - Association des sidérurgistes du Maroc
65 BVD de la corniche,
Immeuble A le Yacht,
Bureau Numéro :
85, 3 ème étage
05 22 39 56 55
Contact@asm-maroc.com



Asm- Association-Des-Siderurgistes-Du-Maroc



Asm- Association-Des-Siderurgistes-Du-Maroc



www.asm-maroc.ma